

Зарубежный опыт решений технологических проблем компаний

Hi-Tech

Vision

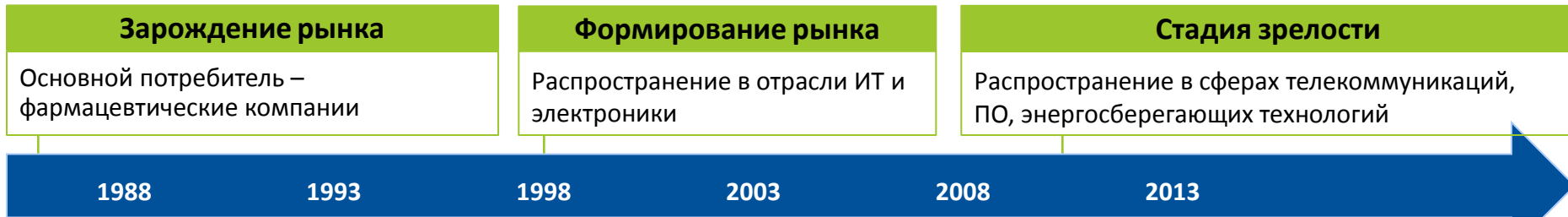
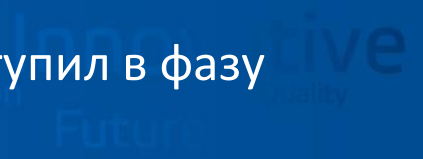
Quality

Январь 2014

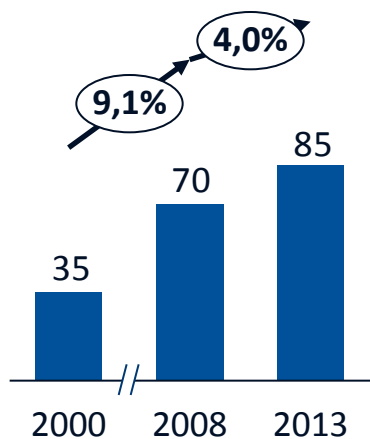
+7 (495) 66-99-854
info@o2consulting.ru
www.o2consulting.ru

107140, Москва, ул. Русаковская, д. 13
Бизнес центр «Бородино Плаза», оф. 6

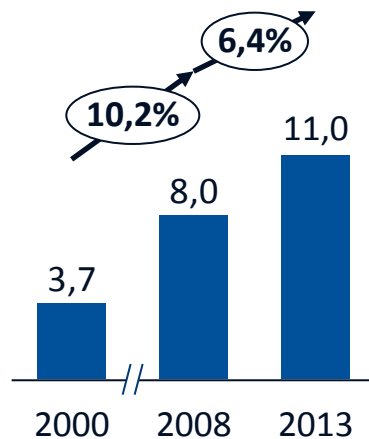
Рынок технологического брокериджа в развитых странах вступил в фазу зрелости



Мировой рынок технологического брокериджа растет, однако темпы роста снижаются



■ Компании с выручкой более 1 млн долл. США



■ Объем рынка, млрд долл. США

Факторы рынка:

- ✓ Потребность развивающихся рынков в инновационном производстве и услугах
- ✓ Низкий уровень трансфера технологий на развивающихся рынках
- ✓ Государственная поддержка инновационной активности

Тенденции рынка:

- ✓ Рост доли рынков развивающихся стран
- ✓ Ускорение роста сегментов, связанных с трансфером технологий в области телекоммуникаций, энергосбережения и программного обеспечения

Источники: оценка O₂Consulting

В настоящее время на мировом рынке технологического брокериджа представлено 13 основных типов компаний

Платформенные

краудсорсинговые платформы

онлайн-торговля технологиями

аукционы технологий

Неплатформенные

лицензионные агенты

скаутинговые компании

фонды по финансированию технологических разработок

агрегаторы технологий

фонды патентно-правовой поддержки

сервисы трансфера технологий

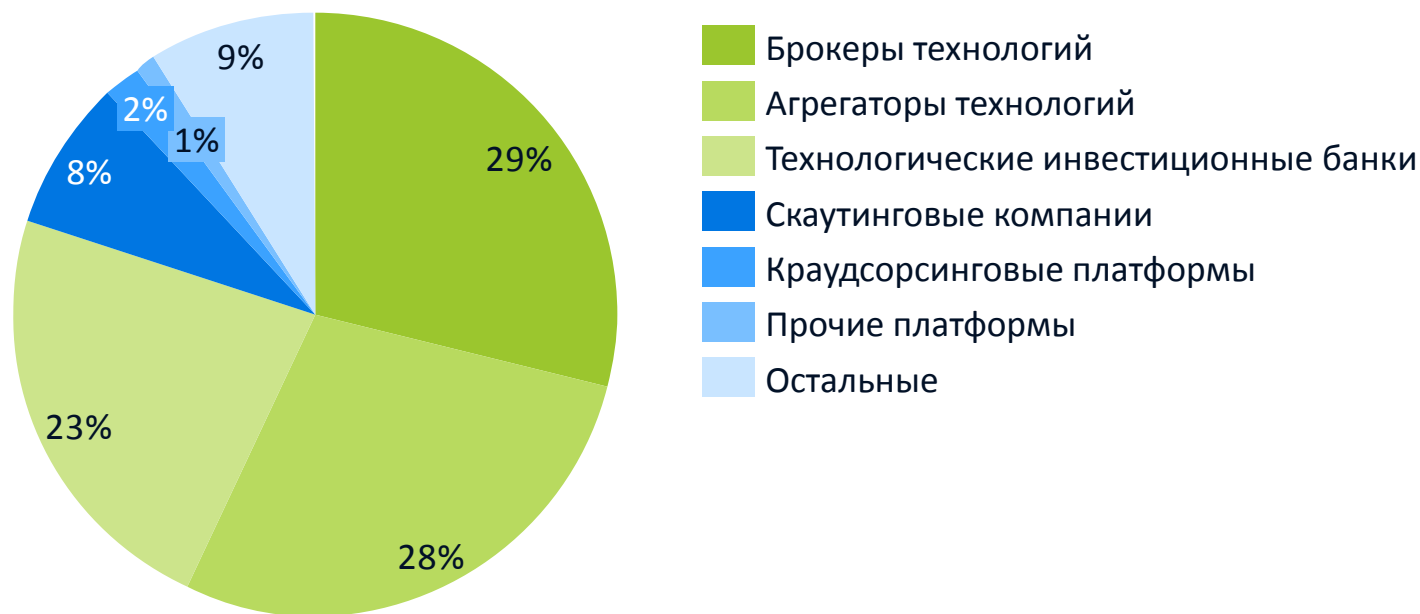
технологические инвестиционные банки

технологические инвестиционные компании

компании технологического развития

брокеры технологий

80% совокупной выручки технологических брокеров приходится на три типа компаний



Тенденции:

- ✓ Переход ИТ-интеграторов в разряд технологических брокеров
- ✓ Рост популярности краудсорсинговых платформ
- ✓ Рост числа и рыночной доли скаутиных компаний, осуществляющих самостоятельный подбор перспективных технологий, оценку их инвестиционной привлекательности для клиента и трансфер

Источники: оценка O₂Consulting

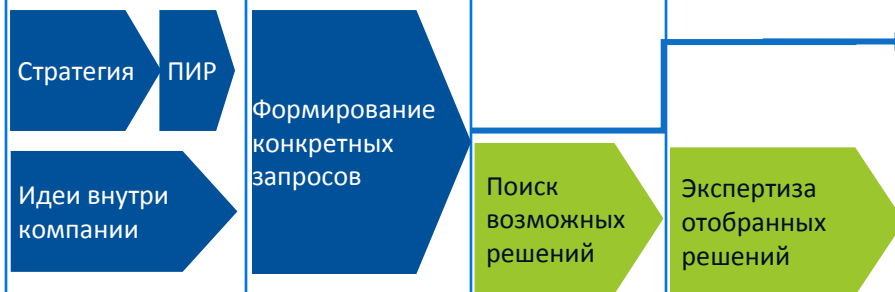
Выручка крупнейших мировых компаний на рынке технологического брокериджа в 2012 г. приблизилась к 1 млрд долл. США

Компании	Тип компании	Страна	Выручка (млн долл.)
ARM Holding	Брокер технологий (полупроводники)	Великобритания	913
New Venture Partners LLC	Технологический инвестиционный банк	Великобритания	700
InterDigital	Агрегатор технологий (телекоммуникации)	США	663
IP Group plc	Сервис трансфера технологий	Великобритания	417
Intellectual Ventures	Брокер технологий	США	375
BTG llc	Агрегатор технологий (медицина)	Великобритания	370
Acasia Research	Лицензионный агент	США	251
Altitude Capital Partners	Технологический инвестиционный банк	США	250

В настоящее время большинство крупных компаний в сфере технологического брокериджа находятся в США (79%).

Источники: официальные отчеты компаний

Компании с различными бизнес-моделями предоставляют клиентам услуги на разных этапах приобретения технологического решения



1. Традиционный вариант «внутренние НИОКР»
2. Заказ НИОКР у НИИ
- 3.1. Закупка готовой продукции/технического решения
- 3.2. Покупка патента/лицензии
- 3.3. Покупка команды
- 3.4. Покупка готового бизнеса
- 3.5. Создание нового бизнеса

					1. Традиционный вариант «внутренние НИОКР» 2. Заказ НИОКР у НИИ 3.1. Закупка готовой продукции/технического решения 3.2. Покупка патента/лицензии 3.3. Покупка команды 3.4. Покупка готового бизнеса 3.5. Создание нового бизнеса
Брокеры технологий				Технологическая, юридическая	3.2. Покупка патента/лицензии
Агрегаторы технологий				Технологическая, юридическая	3.1. Закупка готовой продукции/технического решения 3.2. Покупка патента/лицензии
Технологические инвестиционные банки				Технологическая, юридическая, экономическая	3.2. Покупка патента/лицензии 3.4. Покупка готового бизнеса 3.5. Создание нового бизнеса
Скаутинговые компании				Технологическая, юридическая, экономическая	3.1. Закупка готовой продукции/технического решения 3.2. Покупка патента/лицензии
Краудсорсинговые платформы					3.1. Закупка готовой продукции/технического решения 3.3. Покупка команды

Большинство потребителей услуг технологического брокериджа работают в сферах высоких технологий

Компании, преимущественно использующие неплатформенные решения

Информационные технологии и электроника



Фармацевтика



Компании, преимущественно использующие платформенные решения

Химия



Машиностроение

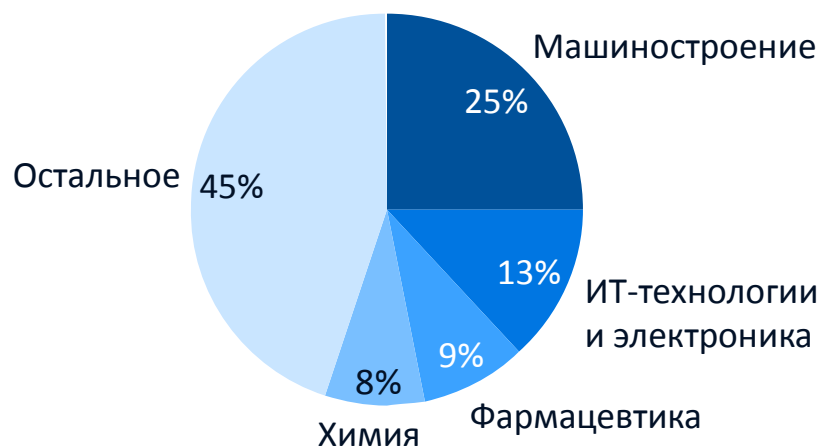


Диверсифицированные компании

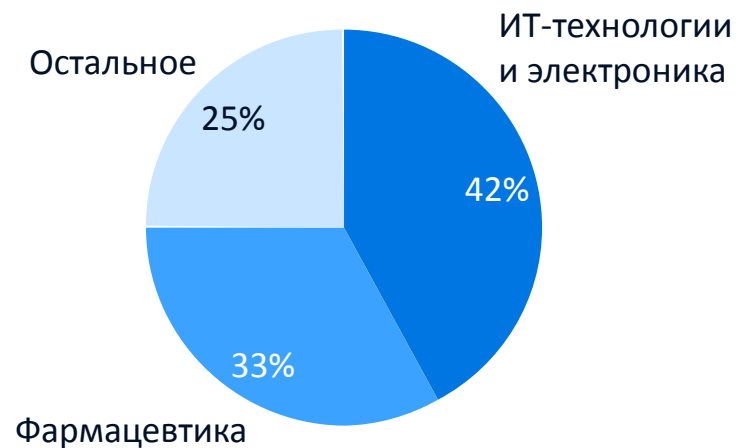


Преимущества платформенных и неплатформенных типов компаний

Основные отрасли, использующие услуги платформенных типов компаний



Основные отрасли, использующие услуги неплатформенных типов компаний



Преимущества платформенных типов компаний

- Диверсифицированные решения
- Использование платформ в качестве маркетингового инструмента

Преимущества неплатформенных типов компаний

- Аутсорсинг работы с IP
- Специализированные решения
- Конфиденциальность технологических запросов

Источники: оценка O₂Consulting

Состояние и особенности российского рынка технологического брокериджа

Потребители

- 70-80% – крупные компании (преимущественно с государственным участием)
- 20-30% – НИИ и конструкторские бюро

Игроки

- 50% – платформы для размещения заказа на инновации
- 50% – неплатформенные игроки
- Общее число игроков – 8 компаний

Ключевые факторы:

- ✓ Государственное влияние в форме:
 - стимулирования государственных компаний в части разработки и выполнения программ инновационного развития
 - развития инновационной инфраструктуры
- ✓ Постепенное смещение фокуса в корпорациях с внутренних НИОКР на открытые инновации

Тенденции российского рынка:

- ✓ Увеличение количества игроков
- ✓ Рост обмена информацией с зарубежными партнерами, связанный с:
 - развитием Интернет-технологий
 - возрастающим уровнем интеграции российских компаний в мировую экономику

Управленческий консалтинг в сфере инноваций,
экономическая и технологическая экспертиза на стыке отраслей и направлений

Innovative

Future

Спасибо за внимание

Vision

Hi-Tech

Sight

WWW.O2CONSULTING.RU

2014

Sight

Quality